

# DIPLOMADO EN: DIRECCION ESTRATEGICA Y LIDERAZGO EMPRESARIAL



VEA EL VIDEO DE LA CARRETA EN YOUTUBE E IDENTIFIQUE A LOS TIPOS DE TRABAJADORES QUE TIENE EN SU COMPAÑÍA

**INFORMES:**

**Tel: 01800 8900466 CELULAR: 5583212968**

[contacto@performiamexico.com](mailto:contacto@performiamexico.com)

## EL PROPOSITO DE UNA EMPRESA ES GENERAR RENTABILIDAD Y EXPANSIÓN

UNA EMPRESA PUEDE PASAR POR 4 ETAPAS:

**CREACIÓN, EXPANSIÓN, ESTANCAMIENTO O CONTRACCIÓN.**

EL ÉXITO DE LA EMPRESA DEPENDE DE LAS HABILIDADES DEL EJECUTIVO PARA TOMAR DECISIONES

### OBJETIVOS DEL DIPLOMADO:

1. Capacitar a los Directores y Ejecutivos en el Sistema de Dirección Estrategica y Liderazgo Empresarial para darles certeza en la toma de decisiones y en el manejo de situaciones Peligrosas, de Emergencia, de Estancamiento, Normales, de Afluencia o de Poder.
2. Implementar un centro de control para su empresa con indicadores de producción precisos que muestren verdaderas tendencias y le permitan tomar decisiones claras. **De esta manera tener Control sin tener que estar Presente.**

## TEMARIO DEL DIPLOMADO:

1. Las Nuevas Tendencias en Alta Dirección de Negocios.
2. Los pasos para diseñar una Dirección Estratégica.
3. **Indicadores de Producción:** La importancia de medir la Producción de trabajadores, departamentos y de toda la compañía. Y la manera más efectiva de medir esa producción
4. **Las fórmulas de Dirección y Expansión de negocios para cada una de las condiciones y estados de funcionamiento, esto incluye:**
  - a) **INEXISTENCIA:** Cuando vamos a establecer una nueva empresa y necesitamos posicionarla más rápido o cuando vamos a establecer a un nuevo trabajador.
  - b) **PELIGRO:** Cuando la empresa pasa por una condición peligrosa y de mucho riesgo, cuáles son las pautas más efectivas para la toma de decisiones. Así mismo, cuando un trabajador, un departamento o una sucursal están en una condición de peligro, cual es el procedimiento más efectivo a seguir.
  - c) **EMERGENCIA:** Cuando la compañía está estancada o los negocios no están creciendo. Como revertir esa tendencia e incrementar la producción o mejorar los números.

- d) **NORMAL:** Cual es el estado de funcionamiento Normal y como lograrlo o como mantenerlo cuando lo hemos alcanzado. Cual es la función del Director, del Fundador y del Administrador y como se interrelacionan.
  - e) **AFLUENCIA:** Porque es en esta condición donde más errores se cometen. Cuales son los errores que se cometen que causan que la producción No se mantenga y las estadísticas caigan. Cuales son los pasos específicos para llegar a una condición de Poder.
  - f) **PODER:** Cuales son las 3 definiciones del Poder y cuáles son los pasos para mantenerlo. Por que tan pocas empresas llegan a Poder.
  - g) **CAMBIO DE PODER:** Cuando es el mejor momento para delegar el puesto y de que manera es más efectivo hacerlo.
5. **Dirección por Estadísticas:** Cómo Elaborar una gráfica de estadísticas confiable con indicadores precisos y poder leer las pautas y tendencias de un área o de toda la organización.
  6. **Control:** Como establecer un sistema de control a distancia de tal manera que pueda dirigir la empresa sin estar presente.
  7. **El Liderazgo y Poder Personal de un Ejecutivo:** Cuales son los tipos de Liderazgo más efectivos para impulsar la producción de una organización.

## 8. La Estrategia de Dirección efectiva del Personal:

- a) **La Producción y la Moral:** La relación que hay entre producción y moral y como las personas productivas tienen una Moral más alta.
- b) **Como manejar y dirigir al personal improductivo:** Las formulas para las condiciones inferiores en las que una persona puede caer y su manejo apropiado, estas son: Riesgo, Duda, Enemigo, Traición y Confusión.
- c) **Como mantener motivado al personal:** La estrategia más efectiva para mantener motivado al personal.

**INCLUYE:**

- Manual de trabajo.
- Coaching (via Zoom de 2 a 3 horas):
  - Asesoría en la dirección de juntas de trabajo y
  - Asesoría para definir los indicadores de gestión de los principales puestos de la empresa.

**DURACION:**

**Curso Presencial:** 20 horas impartido en 2 días en horarios de 9:00 a 19:00.

**Curso En Línea:** Se imparte en nuestra plataforma PERFORMIATRaining y se compone de una serie de temas en video, intercalados con ejercicios escritos y prácticas que realiza el Coach (via Zoom) con el participante 1 a 1. El participante asigna sus horarios.

**INVERSION:** \$10,000.00 más IVA por participante.

Pregunte por los descuentos grupales.