

Nicchia Facile

Nome: _____

Cognome: _____

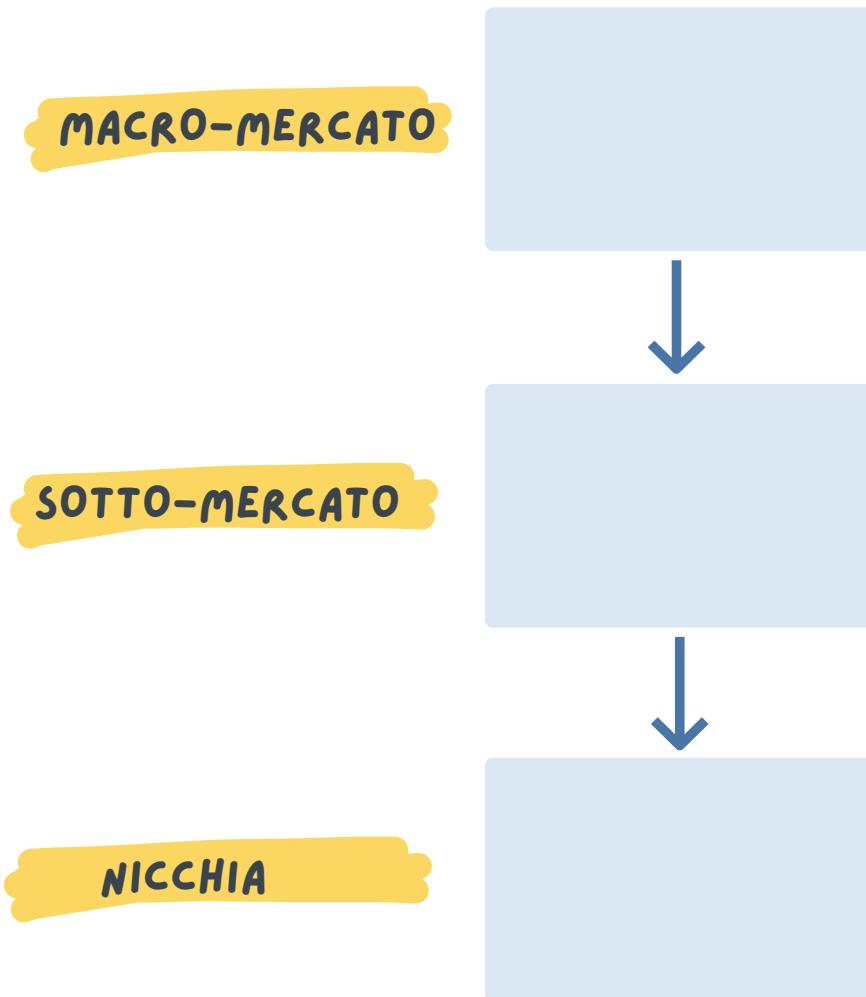
Passo #1: Identifica la tua Nicchia

Fai "niche down" - identifica il tuo macro-mercato, poi scendi nel sotto-mercato e identifica la tua nicchia!

Esempio:



Adesso tocca a te!



Passo #2: Chi aiuti?

Framework: Aiuto [CATEGORIA DI PERSONE] a [RAGGIUNGERE RISULTATO DESIDERATO] grazie al metodo [NOME METODO]. L'unico sistema che... [ELEMENTO DIFFERENZIANTE]

Scrivi qui sotto la categoria di persone che aiuti

Passo #3: Elenca 10 problemi del tuo target

(Una volta che li hai identificati evidenzia i 3 più brucianti)

1. _____

2. _____

3. _____

4. _____

5. _____

6. _____

7. _____

8. _____

9. _____

10. _____

Passo #4: Elenca 10 desideri del tuo target

(Una volta che li hai identificati evidenzia i 3 più ardenti)

1. _____

2. _____

3. _____

4. _____

5. _____

6. _____

7. _____

8. _____

9. _____

10. _____

Passo #5: Definisci la situazione attuale e la situazione desiderata del tuo target!

Ricorda: le persone comprano soluzioni ai loro problemi.
Quindi nel riquadro qui sotto scrivi tutti i problemi che il tuo target sta affrontando:

Esempio: Non mi sento più amata come il primo giorno

SITUAZIONE ATTUALE (problemi)

E in quest'altro riquadro scrivi qual è la situazione desiderata che vogliono raggiungere.

Esempio: Ho una relazione basata sulla fiducia, amore e passione

SITUAZIONE DESIDERATA (desideri)