

Accompagnement à la création d'entreprise dans l'infoprenariat



OBJECTIFS

Vous avez un idée de projet et êtes en quête de défi ?

Comprendre les différentes étapes de création d'entreprise est crucial pour lancer votre activité. Ainsi, vous serez capable de structurer votre projet, créer votre business plan, utiliser les différents canaux de marketing en ligne en utilisant les outils adaptés en fonction du produit ou service à vendre et analyser les données afin d'optimiser les performances de votre entreprise.

Générer des revenus à partir d'un modèle économique solide tout en ayant une grande flexibilité et avoir un impact positif sur la société est possible en devenant infopreneur.



PRÉ-REQUIS:
Niveau III ou
équivalent



DURÉE:
70h en présentiel
soit 35h/semaine



CODE CPF
203

Formation éligible au CPF

Code RNCP: 34324

*Financez simplement votre formation
avec Mon Compte Formation*

Qualiopi 
processus certifié



pôle emploi

**Aide individuelle
À la formation**



Programme

DESCRIPTION:

La mission essentielle est de pouvoir développer un produit ou service résolvant un problème et qui répond aux attentes d'une cible clairement identifiée.

Créer une entreprise est un exercice polyvalent qui permet de développer de nombreuses compétences, car les responsabilités d'un infopreneur couvrent de nombreux domaines liés à l'entreprise, tels que la stratégie, le marketing, la communication, les ressources humaines, les relations commerciales, les aspects juridiques, la gestion financière et comptable, la gestion de projet, etc.



MOYENS PÉDAGOGIQUES:

- Vidéoprotection de documents
- Supports numériques à transférer par clé USB
- Sessions sur cas pratiques
- Accompagnement pour la rédaction et le montage de dossier de création d'entreprise



VALIDATION DES ACQUIS

- Mise en situation professionnelle
- Entretien technique
- Questions sur les rapports à fournir
- Entretien final



DÉBOUCHÉS

- Infopreneur
- Entrepreneur en ligne



FINANCEMENT

- Prix HT : 1400.00 €
- **Formation éligible au Compte Personnel de Formation**

LA PROPOSITION DE VALEUR

- Savoir appliquer les notions de Project Management pour améliorer sa productivité
- Pouvoir organiser ses tâches à partir d'outils d'automatisation
- Préparer et réaliser une étude de marché en utilisant l'analyse de données
- La création de valeur dans un Business Model Canva

LA STRUCTURE CONTRACTUELLE ET JURIDIQUE ADAPTÉE AU PROJET

- Choisir une structure juridique appropriée
- Comprendre les différents régimes fiscaux
- Constituer son dossier de création d'entreprise

LE MARKETING DIGITAL

- Découvrir l'écosystème
- Elaborer une stratégie marketing
- Déterminer un plan d'actions
- Organiser un lancement de produit
- Pouvoir évaluer ses actions à partir d'indicateurs clés de performance (KPI)

DÉVELOPPEMENT DE LA VENTE ET DE LA CHAÎNE DE VALEUR

- Structurer sa stratégie commerciale
- Mettre en place des actions de prospection et de vente en ligne
- Déterminer la capacité de scalabilité

LE PILOTAGE DE L'ACTIVITÉ

- Comprendre les mécanismes financiers
- Mettre en place une organisation administrative et comptable efficace
- Prendre en main son CRM

Formation accessible aux personnes en situation de handicap, nous contacter pour toute disposition spécifique



LIEU

22 blvd Nelson MANDELA
97200 FORT DE FRANCE



<http://ujamaaconseil.com>

UJAMAA CONSEIL